

Работа с азиатским рынком в современных условиях неизбежна

Многие разработчики сталкиваются с проблемами качества китайской продукции. Грамотный подход к контролю производства, даже самого высокотехнологичного, поможет избежать многих проблем качества. Об этой и многих других особенностях работы с китайскими производителями рассказывает генеральный директор ООО «АЙКЕП РУС» Иоанн Винсент.

Что значит «китайское качество»?

Для многих Китай ассоциируется с низким качеством продукции. Нельзя отрицать, что из-за большого количества фабрик и заводов на территории Китая уровень качества может быть разным. Поэтому довольно рискованно начинать работать с китайскими заводами напрямую, не имея необходимых средств контроля и постоянной связи с производителем.

Например, компания ISAPE имеет штат из более 175 специалистов, сертифицированных IPC (для некоторых VDA) в своём китайском офисе, которые осуществляют контроль производителей по различным критериям.

Группа ISAPE работает исключительно с аккредитованными самой компанией заводами. Процесс аккредитации предприятия может длиться от одного года до трёх лет. В течение этого времени производства проверяются по 50 основным критериям системы контроля качества, охраны окружающей среды, хранению и получению материалов, процессу производства, управлению заказами и оборудованием на производстве, квалификации сотрудников и др. Как минимум раз в год на каждом аккредитованном предприятии проводится внутренний аудит.

Дополнительно к процедуре подбора и контроля партнёров-производителей предлагается двойной контроль качества продукции: первый этап контроля осуществляется на выходе с конвейера на заводе, а второй – в собственной лаборатории ISAPE. Прежде чем отправлять клиенту партию заказной продукции, делается всё необходимое, чтобы быть уверенными в её качестве.

Конечно, такая организационная структура является достаточно затратной даже в условиях Китая, но без этого достичь стабильного высокого качества невозможно. Стоит отметить, что

20% торгового оборота ISAPE составляют заказы для автомобильной промышленности, где к качеству предъявляются очень высокие требования.

В чём заключаются конкурентные преимущества работы с китайским производителем?

Безусловно, преимуществами являются выигрышное соотношение цены и качества заказной продукции, а также использование технологий, которые пока недоступны на российском рынке (гибко-жесткие печатные платы (ПП), ПП с контролем импеданса и высокой толщиной медного слоя, ПП высокой точности). Кроме того, благодаря сотрудничеству со множеством разных китайских производителей, можно обрабатывать заказы любого объёма.

Почему отечественным разработчикам выгоднее и удобнее работать с азиатским рынком?

Во-первых, работа с азиатским рынком практически неизбежна: по данным IPC, в 2014 году производство ПП в Азии в денежном выражении составило более 90% мирового производства (из них в Китае – 47%, в Тайване – 13% и в Южной Корее – 12,6%).

Во-вторых, высокая мощность азиатских заводов и гибкость их работы, а также широкий выбор материалов, позволяют нам одновременно поставлять одному и тому же клиенту простые двухслойные платы, HDI, гибко-жесткие ПП, произведённые на разных заводах.

В-третьих, привлекательная финансовая сторона вопроса: по сравнению с европейскими и американскими производителями, азиатские компании предлагают более выгодные цены при сопоставимых технических возможностях и технологической базе. Кроме того, немаловажной является



и налаженная логистическая составляющая – на российском рынке много предложений от китайских поставщиков.

К вопросу о компонентах для спецприменений – их производство на азиатских заводах также возможно. Делается это путём подбора аналогичных компонентов на азиатском рынке при условии строгого входного контроля перед применением и внедрением компонентов.

В чём заключаются преимущества работы с сервисными компаниями в области электроники?

Созданная в 1999 году группа ISAPE сегодня является одной из наиболее динамично развивающихся в мире сервисных компаний по предоставлению услуг в сфере изготовления и поставок ПП и заказных технических деталей из Китая (LCD/LED-дисплеи, провода, коннекторы, источники питания, пульта управления и др.). В большинстве случаев клиентам проще работать именно с такими компаниями, как ISAPE, чем напрямую с китайскими производителями по разным причинам: трудности в общении с местными специалистами, отличие качества образцов и продукции массового производства, сдвигающиеся сроки. Сервисная компания

берёт на себя ответственность перед клиентами на протяжении всего рабочего процесса, начиная с правильного выбора производителя и заканчивая оптимальным логистическим решением. При этом особое внимание уделяется двойному контролю качества поставляемой продукции.

Также, благодаря большому суммарному объёму заказов, выполняемых подразделениями компании в разных странах (заказ составляет более 15 млн плат ежемесячно), несложно получить самые интересные ценовые предложения от заводов-производителей.

Что послужило причиной выхода ICAPE на российский рынок?

Решение ICAPE выйти на российский рынок обусловлено исторически богатой промышленностью России в разных отраслях, желанием компаний иметь конкурентоспособную продукцию китайского производства на уровне лучших мировых производителей и наличием сильнейших технических вузов, выпускающих высококлассных инженеров. Также вступле-

ние России во Всемирную торговую организацию (ВТО) в 2012 году показало нам, что страна готова к процессу мировой интеграции. Так как у группы ICAPE есть желание, опыт и возможности плодотворно сотрудничать с российскими компаниями, развивать собственное производство в рамках этого процесса, было принято решение создать ООО «АЙКЕЙП РУС».

Полноценно выйти на российский рынок компания смогла лишь со второго раза. Мы пробовали это сделать до 2008 года, но неблагоприятная мировая экономическая ситуация не позволила на тот момент закрепиться на рынке. В 2013 году был открыт офис в Москве. К этому времени у нас уже имелись клиенты, которые размещали заказы в основном на условиях самовывоза из Гонконга. Проанализировав рынок, мы поняли, что большая часть заказчиков заинтересована в поставках «до двери». Наша задача состояла в организации качественной логистики и поиске новых клиентов. Компания «АЙКЕЙП РУС» начинала с малых объёмов, в основном с производства и поставок образцов печатных плат.

Соотношение цена – качество – сроки положительно повлияло на развитие компании и позволило занять свою нишу: продукцию группы ICAPE заказывают клиенты из разных сфер, таких как специальная техника, светотехника, оборудование связи, медицинская техника, автоэлектроника, системы безопасности. Данные сферы деятельности наиболее динамично развиваются в России, следовательно для нас потенциал российского рынка очень высок.

С кем сегодня приходится конкурировать китайским производителям?

В части производства ПП, если речь идёт о простой стандартной продукции в небольших объёмах, – с российскими производителями. Для таких заказов на первый план выходит стоимость и срок поставки. В России те же прототипы можно изготовить за два дня, а в Китае, например, срок производства будет колебаться от трёх до семи дней, плюс срок доставки. Итого 10–14 дней. Однако, что касается сложной продукции, лидером остаётся Китай, точнее, качественный Китай.



ICAPE GROUP

ПЕЧАТНЫЕ ПЛАТЫ И ЗАКАЗНЫЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ ДЕТАЛИ

Компания Айкейп:

- Квалифицированный поставщик в России
- **25** заводов по производству печатных плат разной степени сложности
- **50** заводов по производству заказных технических деталей
- ультрасовременный сервисный центр с собственной лабораторией в Китае
- двойной контроль качества
- техническая поддержка
- конкурентоспособные цены
- доставка до двери
- кредитная линия
- продукция высокого качества

Мы будем рады помочь!

ICAPE GROUP
Immeuble Volta
33 Avenue du Général Leclerc
92260 Fontenay Aux Roses - France
Tel.: +33 1 58 18 39 10

ООО АЙКЕЙП РУС
г. Москва
Летниковская ул. 10/11, с. 12
Тел.: +7 495 668 11 33
order@icaperussia.com

www.icape-group.com





Реклама

С какими проблемами, в том числе и логистическими, приходится сталкиваться?

Основные требования всех заказчиков – высокое качество, соблюдение сроков производства и поставки.

Проблем с качеством продукции можно избежать при условии грамотного подхода к контролю производства. Любое производство, даже самое высокотехнологичное, требует постоянного контроля. Для этого мы проводим плановые и внеплановые аудиты на производстве, предъявляем повышенные требования к заводам-изготовителям, которые должны отвечать нашим жёстким критериям, обеспечиваем двойной контроль качества. Таким образом, процент брака производимой нами продукции сводится практически к нулю.

Очень важно соблюдать сроки производства. Мы работаем с 25 заводами по производству ПП, а также с 50 заводами по производству заказной продукции, и можем предложить различные варианты по срокам изготовления той или иной продукции вне зависимости от её объёма. Срок производства рассчитывается с момента завершения процесса согласования технических вопросов. В работе с китайскими производителями важно учитывать, например, период новогодних праздников. Мы информируем об этом своих заказчиков и советуем размещать заказы заблаговременно, чтобы не сталкиваться с проблемой полной загруженности производства и, как результат, с увеличением сроков производства.

Очень важную роль играет и логистика – необходима оптимизация логистической составляющей на всех этапах (своевременная подготовка необходимых документов для таможни, оперативное таможенное оформление, доставка продукции заказчику в целостности и сохранности), что позволяет добиться хороших результатов и сократить сроки поставки.

Кроме этого, важно понимать, что в каждой стране применяются свои стандарты проектирования, и для работы с иностранным поставщиком необходимо уметь подстраиваться под привычный ему формат. К примеру, в России для проектирования печатных плат чаще всего используется формат .pcb. Однако большинство китайских заводов с данным форматом не работают. Соответственно, прежде чем приступить к обсуждению технических вопросов, наши инженеры сначала переводят документацию в наиболее распространённый в Китае формат – RS-274 гербер.

Какие направления развития высокотехнологичных отраслей в России кажутся Вам особенно перспективными?

Наиболее перспективным является всё, что связано с наукоёмкими технологиями: приборостроение, электроника, машиностроение, а также военные, космические и ядерные технологии.

Работая директором российского филиала европейского холдинга ICAPE Group и будучи по происхождению французом, я имею возможность сравнивать состояние российского рынка электроники с рынками развитых европейских стран. Могу сказать, что разница не такая уж и большая. Наиболее значительные различия, на мой взгляд, связаны с опытом и больше касаются отношений между ведущими игроками проекта, а не с технологической базой. В этом направлении рынок электроники в России и должен работать. Например, роль, которую играют компании типа EMS (контрактное производство), должна стать более важной, поскольку она действительно ключевая в Европе. Такие компании должны развиваться в направлении повышения эффективности производства, оптимизации технологических процессов с использова-

нием новых технологий для снижения себестоимости продукции. Их уровень, в свою очередь, является эталоном для OEM-компаний, которые на каком-то этапе своего существования должны принимать решение о дальнейшем развитии собственного производства или передаче его в руки профессионалов (если, конечно, таковые на рынке имеются). Такие компании, как ICAPE, могут помочь EMS-компаниям достичь этих целей, играя роль моста между Европой и Россией.

Какие услуги могут оказаться ключевыми в ближайшем будущем?

В Европе на протяжении последних 5 лет активно растёт спрос на «услуги на местах», когда у клиента есть желание работать напрямую с заводами в Китае, но для этого недостаточно собственных ресурсов. Тогда мы предлагаем такие услуги, как аудит завода по производству ПП и заказных деталей, аудит производственного процесса, выходной контроль производства ПП, этический контроль поставщика.

Также мы уверены, что наша дочерняя компания SIPEM, занимающаяся производством сопутствующей заказной продукции для электронной промышленности, продолжит свой рост в связи с геополитической ситуацией.

В основном это обусловлено желанием клиентов приобрести аналогичные качественные товары из Китая, которые могут быть полезны для тех, кто испытывает трудности при закупках той или иной продукции из ЕС или США. Особенным спросом пользуются разъёмы, провода, пульта управления, LCD-дисплеи, трансформаторы, источники питания, мембранные и силиконовые клавиатуры.

Таким образом, коллаборация специалистов российского и азиатского рынков неизбежна, так как это сотрудничество может стать плодотворным и полезным для обеих сторон. ☺

Новости мира News of the World Новости мира

Samsung создаёт открытую операционную систему для Интернета вещей

Samsung объявила о том, что работает над новой операционной системой для Интернета вещей. Новая ОС позволит компании в какой-то мере повлиять на развитие IoT-рынка. Будущая IoT-платформа относится

к категориям Open Source и реального времени и ещё не получила официального названия.

ОС сможет функционировать на мощных устройствах, коими и являются многие решения из сферы Интернета вещей. Наблюдатели полагают, что в основу платформы может лечь урезан-

ная версия Tizen. С её помощью устройства смогут выполнять простые задания без человеческого вмешательства. Например, система будет отдавать команду по открытию входных дверей и включению освещения, когда зафиксирует приход хозяев домой.

www.pcweek.ru

SEMICON® RUSSIA

8-9 июня, 2016
Стратегический Симпозиум 7 июня



SEMICON® – это ведущий форум индустрии микроэлектроники в мире.

В 2016 году SEMICON Russia представит полную картину цепочки поставок: от материалов и оборудования до технологий производства, услуг, компонентов и приложений.

Впервые состоится Стратегический Симпозиум по Электронике и Высоким Технологиям, который пройдет 7 июня 2016 года.

Место проведения:

«Экспоцентр», Краснопресненская набережная, 14, Москва, 123100, Россия

Регистрация участников:

www.semiconrussia.org

Основные события Форума SEMICON Russia в 2016 году

- Российский Стратегический Симпозиум по Электронике и Высоким Технологиям
- Аллея высокотехнологичных кластеров России
- Стартап зона (Innovation Village)
- TechARENA
 - Силовая Электроника
 - Гибкая Электроника
 - МЭМС
 - Микросхемы: аппаратное и программное обеспечение
 - Индустрия 4.0
 - Умные города
- TechLOUNGE
 - Презентации участников
- Конференция по техническому зрению
- Российско-Тайваньский форум
- Российско-Китайская инвестиционная сессия
- Вечерний прием SEMI



Реклама

