

# АРГУССОФТ – 20 лет на рынке дистрибуции электронных компонентов



**В этом году компания «Аргуссофт» отпраздновала 20-летие своей деятельности на рынке дистрибуции электронных компонентов.**

В 1993 году компания подписала дистрибьюторское соглашение с ANALOG DEVICES, мировым лидером в области разработок и производства интегральных микросхем для обработки сигналов. Этот исторический факт определил дальнейший путь, превратив небольшое структурное подразделение многопрофильной фирмы в эффективную компанию. «Аргуссофт» вместе с российским рынком электронных компонентов прошёл все стадии развития – от младенческо-бессознательной, через «детское» бурное развитие, к нынешнему «взрослому» состоянию, когда рынок уже сформирован, экстенсивного роста уже давно не наблюдается, а возможности для улучшения положения на рынке могут быть связаны с продуманной деятельностью и эффективной реализацией задуманного.

Так, что же такое «Аргуссофт» сегодня?

В 2012 году внутри компании начался масштабный процесс реорганизации и обновления. Опираясь на высокопрофессиональную финансовую службу и департамент планирования, компания, оставаясь всё время прибыльной, начала масштабную внутреннюю

перестройку. Одним из первых успешных реорганизованных подразделений стал склад, получивший современное оборудование и автоматизированное программное обеспечение, позволяющее осуществлять оперативный и точный учёт продукции, производить приём и отгрузки в кратчайшие сроки и с нулевыми ошибками. В этом году склад компании успешно прошёл аудит по требованиям Analog Devices, одного из ведущих партнёров-поставщиков, и получил высшую оценку, удовлетворив все критерии проверки одного из лидеров мировой индустрии электронных компонентов.

Совершенствование работы службы закупок и логистики позволило компании наладить чёткий процесс оперативного размещения заказов у широкого числа поставщиков и получения продукции из разных стран мира. По основным брендам, представляемым компанией «Аргуссофт», продукция поставляется непосредственно с заводов-изготовителей, что позволяет гарантировать заказчикам высочайшее качество и оригинальность происхождения поставляемой продукции. На

большинство поставляемых компонентов компания готова по заявкам заказчиков предоставить Сертификаты соответствия, подтверждающие качество и происхождение продукции.

Смена в 2012 году генерального и коммерческого директоров позволила обновить состав службы продаж, наладить процесс набора новых сотрудников, пригласить активных, энергичных и квалифицированных специалистов.

В настоящее время большое внимание уделяется процессу обновления Инженерного центра компании. Именно сюда направлены целевые инвестиции: закуплено оборудование, выделены площади, получены материалы и оценочные комплекты от компаний, продукцию которых «Аргуссофт» представляет на рынке (Analog Devices, Traco Power, Atmel, Adesto, Bourns, X MOS, Honeywell (Sensing and Controls), Littelfuse и др.) Ожидается, что к концу года штат Инженерного центра будет полностью укомплектован и начнётся полноценная, эффективная работа.

Как и прежде, большое внимание уделяется процессу обучения сотрудников и повышению их профессионального статуса. Регулярно проводятся технические тренинги, позволяющие сотрудникам сферы продаж повышать свой технический уровень, получать представление о продукции, предлагаемой заказчикам. Помимо технических тренингов внимание акцентируется на профессиональных тренингах, позволяющих специалистам компании получать новые знания и навыки, способствующие повышению их профессиональных компетенций.

Приглашение в 2013 году директора по развитию дало новый импульс процессу реорганизации. Внутри компании были проведены преобразования службы развития, сформирован Центр компетенций, состоящий из бренд-менеджеров – высококлассных специалистов, представляющих продукцию партнёров-поставщиков, с кем «Аргуссофт» имеет дистрибьюторские соглашения, и специалистов Инженерного центра, осуществляющих техническую



поддержку и помогающих заказчикам сделать выбор продукции при работе над новыми проектами. Дополнительные усилия были направлены на поиск и получение новых линий поставок, подписание новых дистрибьюторских соглашений.

В 2013 году уже заключено партнёрское соглашение с компанией TUSCONIX (США), мировым лидером в области компонентов для СВЧ-приложений. Поставки продукции этой компании уже начались. В сентябре-октябре ожидается подписание соглашения с компанией NESSCAP (Южная Корея), разработчиком и производителем ионисторов, или, как они называются вне России, ультраконденсаторов (суперконденсаторов). Предложение на рынок этой продукции продолжает традиции инноваций, начатые 20 лет назад с представления продукции Analog Devices, позволившей компании «Аргуссофт» завоевать имя и авторитет на российском рынке. Ведутся переговоры и с рядом других известных компаний-производителей электронных компонентов. До конца 2013 года ожидается подписание ещё одного-двух новых соглашений.

Ещё одним существенным шагом вперёд стало создание группы компаний «Аргуссофт», позволяющей объединять ресурсы разных организаций для реализации разного рода задач. В настоящее время в ARGUSSOFT Group входят собственно ООО «Аргуссофт», ООО «Компонент Трейдинг», компания, созданная в начале 2013 года под развитие нового бизнеса. Первым шагом «Компонент Трейдинг» на рынке стало заключение соглашения с Analog Devices на прямые поставки в Россию продукции аэрокосмического назначения на условиях полной прозрачности. Ещё одна компания ARGUSSOFT Group – это CorePartners, основное направление деятельности которой – разработка и распространение программного обеспечения. CorePartners имеет 5 офисов в России и Украине, где трудятся свыше 100 разработчиков. В частности, все информационные системы, включая складские, используемые внутри ARGUSSOFT Group, созданы и продолжают создаваться специалистами компании CorePartners.

Что касается основных усилий, прилагаемых группой компаний «Аргуссофт» на рынке дистрибуции электронных компонентов, они, как и с самого начала, сфокусированы на работе



с заказчиками из сферы промышленной электроники. На них приходится около половины всех продаж. Вторая половина идёт в адрес предприятий, представляющих системы безопасности, включая системы охраны и сигнализации, системы проводных и беспроводных телекоммуникаций, телематику и медицинскую электронику.

В настоящее время «Аргуссофт» работает более чем с 2500 предприятий, находящихся на всей территории Российской Федерации. Головной офис компании находится в Москве. Поддержка всех заказчиков осуществляется как из Москвы, так и из региональных офисов, расположенных в Санкт-Петербурге, Екатеринбурге, Новосибирске и Казани. В рамках развития компании намечено расширение существующих офисов и значительное увеличение их числа.

Заказчики ценят «Аргуссофт» за понимание особенностей их деятельности, шаги навстречу их возрастающим требованиям, особенно касающимся доступности поставляемой продукции и её высокого качества. В случае необходимости поставок продукции в адрес заказчиков, выполняющих государственный заказ, «Аргуссофт» имеет договорные отношения с компанией, обладающей всеми необходимыми полномочиями для осуществления такого рода поставок с оформлением всех необходимых в рамках данных поставок документов.

Поставщики считают «Аргуссофт» надёжным партнёром, умеющим:

- профессионально представлять их интересы в России, предлагая продук-

цию инженерам, создающим новые конечные изделия и системы;

- помогать этим инженерам успешно испытывать и внедрять самую современную элементную базу в новые изделия;
- поставлять необходимую продукцию в нужные сроки.

Вместе с тем размещение «Аргуссофт» долгосрочных заказов в соответствии с потребностями своих заказчиков помогает компаниям-производителям эффективно использовать свои производственные мощности и предлагать продукцию по оптимальным ценам и в нужные заказчикам сроки.

За прошедшие 20 лет торговая марка «Аргуссофт» стала гарантией инноваций и качества на российском рынке. На празднике, посвящённом 20-летию дистрибьюторской деятельности компании «Аргуссофт», были отмечены главные составляющие долговременного успеха компании на рынке: профессионализм, ориентация на главные человеческие ценности при ведении бизнеса – взаимное доверие, взаимную открытость и постоянное стремление к совершенствованию, а также динамика движения. На них, как на «трёх китах», ARGUSSOFT Group видит своё будущее на рынке в течение долгого времени. И компанию в этом поддерживают её сотрудники, партнёры-поставщики продукции и ключевые заказчики.

*ARGUSSOFT Group*  
 Тел.: (495) 660-2855  
 E-mail: [cmp@argussoft.ru](mailto:cmp@argussoft.ru)  
<http://www.argussoft.ru/>  
<http://www.comptrading.ru/>